

**De:** Rodrigo Rosa Campos <rodrigo.campos@rnp.br>

**Enviada em:** segunda-feira, 19 de agosto de 2024 00:00

**Para:** Eduardo Cezar Grizendi <eduardo.grizendi@rnp.br>; Edison Melo <edison.melo@pop-sc.rnp.br>; Pilar de Almeida <pilar.almeida@rnp.br>

**Assunto:** Re: PoP-SC WTR 2012

Olá Grizendi e Melo, boa noite!

Vou tentar localizar mensagens da época, ambos estão corretos nas informações, o encontro aconteceu em uma sala/auditório no campus da ufsc, lembro até que neste dia, antes da reunião, o Grizendi participou de uma reunião, se não me engano em uma universidade privada em Florianópolis e que estivemos no Ciasc pra uma reunião sobre a possibilidade de parceria.

Participaram da reunião a Optitel (empresa que era do Itacir e foi comprada pela Algar anos depois), BRDigital/Compuline, Oi, Embratel, e se não me engano a ALT, que na época tinha outro nome GGnet, algo assim. A Janice entrou por telefone em uma parte da reunião.

Neste momento a RNP contratava cerca de 600 links e somente uma operadora detinha cerca de 80% destes circuitos e deste montante aproximadamente 50% não era entregue mesmo com cobranças da rnp.

Estávamos em um momento inicial do projeto veredas, onde a estratégia era chegarmos a 100mb/s em todas as instituições, menos as sedes que deveriam ser conectadas a 1gb/s. O target para 100 mb/s era 12 mil reais por mês e ele foi baseado no preço estipulado pela Telebras no início do PNBL.

Para isso, cientes de que os provedores em sua maioria ainda não tinham capacidade agregada para entregar em um preço acessível esta banda, a RNP flexibilizou as entregas, instituindo o escalonamento de banda. Com isso o provedor iniciava a entrega em 20mb escalonando a cada 6 meses as bandas até chegar a 100 Mb no décimo oitavo mês de contrato. Assim, foi possível os fornecedores se adequarem em infraestrutura e a RNP se preparar em termos de orçamento para cada virada de banda, uma vez que o custo pela banda entregue de 20 Mb/s era inversamente proporcional ao custo de 100Mb/s, adequando nosso fluxo de caixa.

Cabe ressaltar que este encontro foi um desbravamento de uma primeira reunião feita na RNP-RJ, onde estavam quase que o mesmo público. Além disso, este encontro de Florianópolis nos ajudou a impulsionar o Encontro com fornecedores da rnp, além de provocar a participação da equipe da engenharia e compras em eventos de provedores pelo Brasil.

Até então, a rnp contratava links que tinham suas bandas vinculadas, principalmente as grandes operadoras, que entregavam links com padrão de hierarquia digital síncrona (SDH) com capacidades em E1, E3, STM-1, etc... e que por se tratar de legado encarecia muito a entrega do serviço por bandas de velocidades baixas múltiplos de 2Mb/s, 34Mb/s, 155Mb/s...

Com a impulsão dos provedores, também pela estratégia da rnp, desde o início buscamos que estes investissem em um padrão de Multiplexação por Divisão de Comprimento de Onda Denso (DWDM), fomentando o investimento pelos provedores em fibras ópticas, ganhando escalabilidade e reduzindo custos na ampliação da rede.

A estratégia logrou êxito, ainda no projeto veredas chegamos a praticamente todas as instituições da região sul do país, onde iniciamos as reuniões visando a mudança chegaram a 100 Mg/s. Isso ainda dentro dos contratos assinados e mesmo em momentos de crise, como em 2015, foi possível negociar com provedores para aumentarem as bandas sem aumento de custo operacional para RNP.

Mesmo em outras regiões como Sudeste e Nordeste, os provedores alavancaram o processo de aumento de banda e a chegada em 100MB/s. Isso por que, rodando ciclos de PDCL a RNP entendeu que poderia flexibilizar as tecnologias de entregas e aceitamos Rádio enlace e até mesmo IP roteado, o que facilitou as entregas inicialmente, até os provedores se adequarem para a entrega em fibra.

Portanto, a reunião de Florianópolis foi o "start" de uma mudança estrutural da RNP no atendimento aos nossos clientes, bem como foi a quebra de um paradigma em nosso relacionamento com este segmento de mercado, os provedores (ISPs), a partir dela iniciamos a tratativa visando mudar as bandas e entregar mais qualidade na ponta para nossas instituições, porém o desdobramento dela resultou em "novas formas de fazer" o estabelecimento de construções conjuntas, permutas, parcerias que foram benéficas para a RNP, para os PoPs e para sociedade de uma maneira geral.

Desculpem o grande texto, escrevi no celular, pode ter alguns erros ortográficos, espero que não dê concordância.

No mais queria deixar registrado que para mim, é um imenso orgulho ter feito e ainda fazer parte desta história ao lado de pessoas tão inteligentes e obstinadas quanto vocês Grizendi e Melo, (Sr. Wilson, Márcia, Cybele, Janice, Ari, Luci, Leonardo, Ari, Claudete) dentre tantos outros atores importantes!

Escrevendo este texto me passou um filme na cabeça!

Abraços,

Obter o [Outlook para iOS](#)